



**Seit 1985 bietet der Solargroßhandel EWS Fachwissen, Qualität und Service im Norden**

**Neue Ziele - Neue Wege - Neue Energien**

Dieses Leitbild der Firma EWS aus Handewitt bestimmt seit mehr als zwei Jahrzehnten das Handeln von Geschäftsführer Kai Lippert und seinen inzwischen über 150 Mitarbeitern. Aus einem kleinen Planungsbüro hat sich das Unternehmen zu einem der führenden Systemanbieter für hochwertige Solarkomponenten entwickelt.

**Partner des Handwerks**

Die Ingenieure von EWS unterstützen Solarteure bei der detaillierten Planung und Projektierung von Solarstromanlagen. Die Leistungen schließen die Konfektionierung der Komplettsysteme und einen technischen Rund-um-die-Uhr-Service nach dem Kauf mit ein. Einsteiger und Installateure mit Kapazitätsengpässen können bei Bedarf auf professionelle Montageteams zurückgreifen. Zusätzlich unterstützt EWS seine Partnerbetriebe mit Marketing- und Messepaketen sowie einem umfassenden Schulungsprogramm.

**Engagement für erneuerbare Energien**

Das mehrfach ausgezeichnete Unternehmen trägt durch regelmäßige Veranstaltungen, Messebeteiligungen und Kooperationen mit verschiedenen Hochschulen dazu bei, ein breites öffentliches Interesse an erneuerbaren Energien wecken. Interessenten können mit der von EWS entwickelten Plattform [www.installateursuche.de](http://www.installateursuche.de) einen Installateurbetrieb in ihrer Nähe finden und unkompliziert Kontakt zu ihm aufnehmen.

**Photovoltaik als Kapitalanlage**

Die 23 Gesellschaften der EWS-Unternehmensgruppe bieten unter anderem die Vermittlung von Solarflächen sowie schlüsselfertiger Solarprojekte in den ertragreichsten Regionen Norddeutschlands als Kapitalanlage an ([www.ews-beteiligungsfonds.de](http://www.ews-beteiligungsfonds.de)).



„Seit über 20 Jahren ist EWS ein verlässliches Bindeglied zwischen marktführenden Herstellern und dem installierenden Handwerk im Norden.“ Kai Lippert, Firmengründer und Geschäftsführer von EWS

“For over 20 years, EWS has been a reliable link between market leading manufacturers and installation engineers in the North.” Kai Lippert, founder and Managing Director of EWS

**EWS, a wholesaler for renewable energy since 1985, is valued for its know-how, quality and service**

**New goals - new ways - new energies**

This is the slogan company director Kai Lippert and his team of over 150 employees from EWS Handewitt in Northern Germany have been following successfully for more than two decades. What once began as a small planning office developed into a leading business for high quality solar components.

**Partner of the trade**

EWS engineers assist installers in detailed project planning. Services include configuration of complete photovoltaic systems and 24-hour after sales support. Professional assembly teams are available for first-time installations or in times of staff shortage. Additionally, EWS provides marketing and trade fair packages for their partners plus a large variety of seminars.

**Commitment to renewable energy**

Awarded multiple times, the company contributes to congresses, presentations, trade fairs and target group initiatives to create broad public interest in renewable energy. The internet platform [www.installateursuche.de](http://www.installateursuche.de), developed by EWS, allows everyone interested to easily locate and contact an installer nearby.

**Photovoltaic - a choice investment**

The 23 subsidiaries of the EWS group offer capital investments, amongst other things, by providing roof space for photovoltaic systems and turnkey photovoltaic projects in the high-yield regions of Northern Germany ([www.ews-beteiligungsfonds.de](http://www.ews-beteiligungsfonds.de)).



**EWS GmbH & Co. KG**  
 Address: **Am Bahnhof 20**  
**24983 Handewitt**  
**Germany**  
 Phone: **+49 (0)4608 - 6781**  
 Fax: **+49 (0)4608 - 1663**  
 E-mail: **mail@ews-handewitt.de**  
 Web: **www.pv.de**

Year founded: **1985**  
 Sales volume: **150 million €**  
 Employees: **150**



Distributor für:

